



25/03/2024

Proposta Comercial

CLUBE INTEGRADO

www.clubeintegrado.com.br





O QUE É O
CLUBE INTEGRADO?

SURPREENDA-SE COM O CLUBE QUE É MUITO MAIS QUE UM SUPER APP

Somos um **ecossistema** de serviços fundamentado em dois pilares:



1. Programa de Pontos

Tecnologia de um jeito fácil

Recompense clientes, colaboradores e parceiros comerciais com o app.



2. Consultoria Empresarial

Tudo que uma empresa precisa

Um programa de expansão de negócios que inclui a implementação de tecnologias, gestão e todo o suporte necessário.

ALGUNS NÚMEROS

Cativamos milhares de usuários, resultado do trabalho sério e do foco na experiência do usuário.



25.420
Usuários Ativos

12.305
Prêmios Entregues

**Dados coletados em
25/03/2024*

ONDE ESTAMOS

Estamos presentes 6 estados:

- Espírito Santo;
- Mato Grosso do Sul;
- Minas Gerais;
- Rio de Janeiro;
- Rondônia;
- Tocantins;



ALGUNS CLIENTES



Promove
Estado do Rio



Vi Beleza
Macaé/RJ



DS Distribuidora
Montes Claros/MG



Bio Top
Campo Grande/MS



Bio Top
Campo Grande/MS



Charbell
Rondônia



Luck
Cosmetics
Brasil



Dávila Semijoias
Juiz de Fora/MG



Dallas
Professional
Brasil



Natumix
Estado de
Tocantins

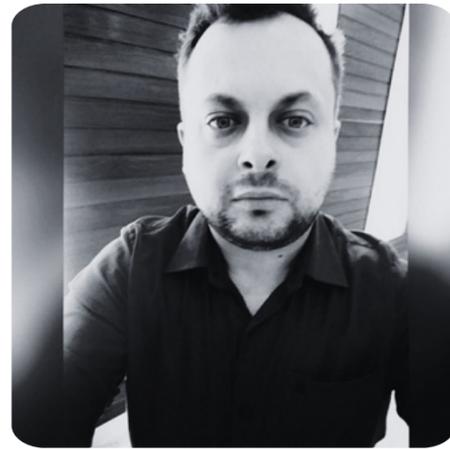


GPS Distribuidora
Governador
Valadares/MG



Take Food
Massachusetts
EUA

DEPOIMENTOS



Anderson Lima

Fundador da Startup
Clube Integrado

"O Clube Integrado, como plataforma, oferece serviços essenciais e estratégicos para a empresa. Sabemos que o sucesso não surge rapidamente; ele é fruto de trabalho árduo, planejamento meticuloso e operações bem executadas."

"O Clube Integrado não apenas orienta nossa empresa com dados e informações estratégicas, mas também mantém nossas mais de 1200 perfumistas motivadas e focadas."



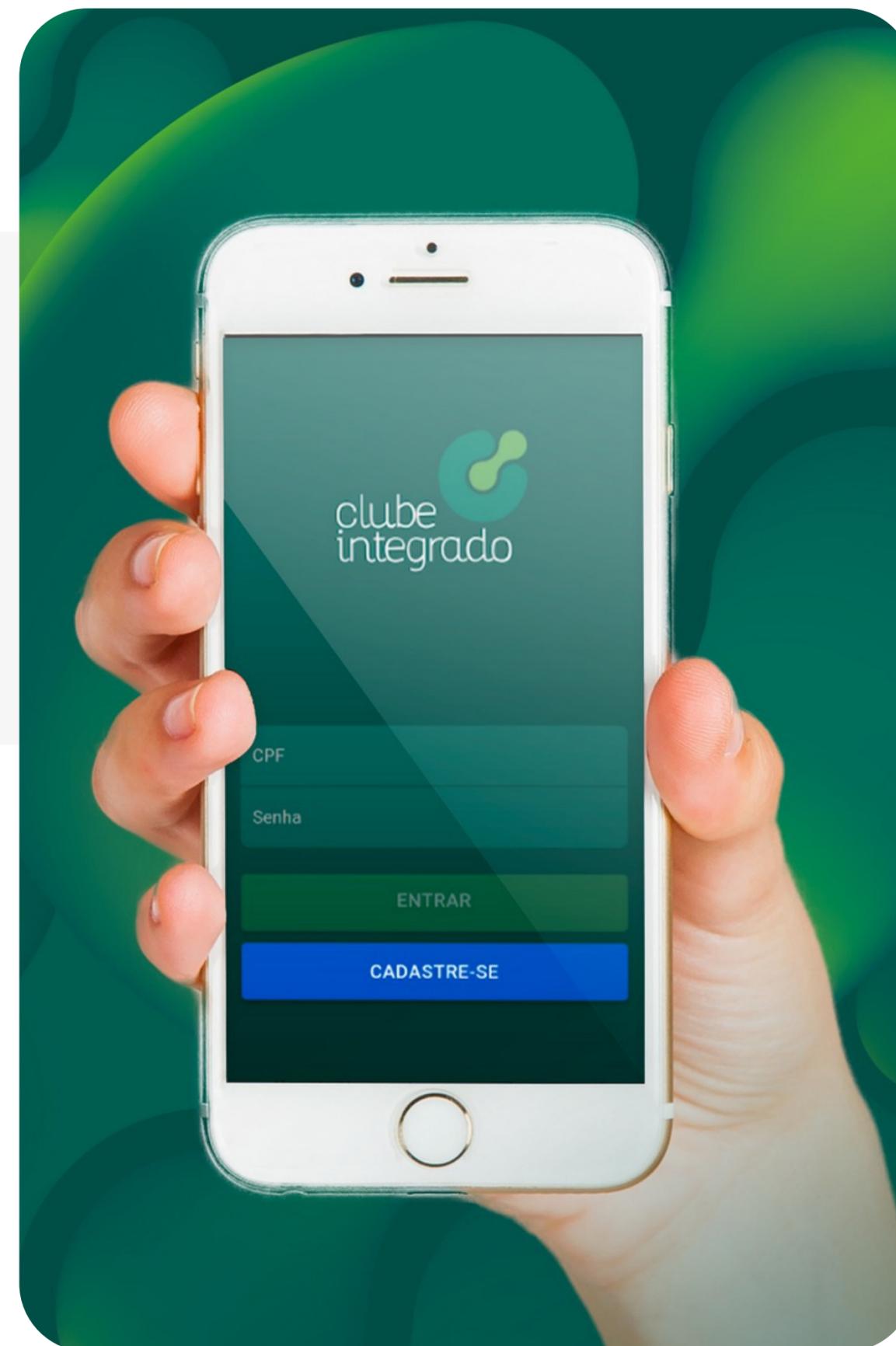
Victor Barbosa

Vi Beleza Distribuidora
Haskell Rio de Janeiro

NOSSA HISTÓRIA

Saiba um pouco de nossa jornada

Fundado em **2017** como um aplicativo de fidelidade voltado ao varejo, em **2020** o Clube Integrado expandiu oferecendo serviços de Consultoria Empresarial com um modelo de negócios muito inovador. Em **2023**, lançou o Clube Black, um **conjunto exclusivo de benefícios para usuários e empresas**. Presente em várias cidades como Montes Claros, Belo Horizonte, Juiz de Fora, Campo Grande e com forte presença no estado do Rio de Janeiro, o aplicativo se **consolidou como um super app**. É utilizado tanto pelo varejo quanto pela indústria, oferecendo uma variedade de serviços e vantagens para seus usuários e parceiros comerciais.





O PROGRAMA DE **PONTOS**

TECNOLOGIA GERANDO INFORMAÇÕES ESTRATÉGIAS PARA ORIENTAR O SEU NEGÓCIO



DIFERENCIAIS DO **PROGRAMA DE PONTOS**

Para o usuário

Intuitivo: pontos creditados instantaneamente, oferecendo uma experiência valiosa que transmite a sensação de valor real aos pontos ganhos. Suporte total.

Para a empresa

Acessível e ilimitado, sem armadilhas, com suporte e treinamento eficazes. Pontuar clientes impulsiona as vendas e pontuar colaboradores aumenta a produtividade. Além disso, fornece dados cruciais para decisões estratégicas e gestão eficiente, baseados em análise (data-driven).

POTENCIAL ESTRATÉGICO

Fortalecendo Vínculos e
Gerando Informações:
O Impacto dos Programas de
Pontos no Resultado de Vendas.



Usuário

A Empresa utiliza o programa de pontos para incentivar **parceiros ou clientes**. Ele é mais funcional do que a gueltas/cartões de fidelidade devido à tecnologia implementada, estimulando-as a vender mais, pois os pontos são acumulados no app e trocado por prêmios ou pagamento via pix.

Empresa

As informações geradas por essa operação são valiosas. Além disso, implantar o programa de pontos não apenas para **estimular vendas**, mas também para o **consumidor final**, aquece ainda mais a base de informações estratégicas.



CONSULTORIA **EMPRESARIAL**

UM CONJUNTO DE SERVIÇOS ADAPTÁVEIS ÀS NECESSIDADES DO SEU NEGÓCIO

OS 4 PILARES

Eficiência e Economia por Meio de Processos Estratégicos Integrados.

Seguimos uma sequência estratégica. Começamos com uma análise do negócio, passando pela criação de estratégias de expansão e a gestão de dados, seguida pela implementação de tecnologias para otimizar o comércio online e o atendimento integrando redes sociais em um só lugar. Concluimos com suporte no marketing, focado no tráfego pago de alto desempenho. Cada etapa é planejada para alcançar eficiência máxima e resultados duradouros.

1

ANÁLISE DO
NEGÓCIO

2

ESTRATÉGIAS
DE EXPANSÃO

3

IMPLANTAÇÃO
DATA DRIVEN

4

SUORTE NO
MARKETING

1. ANÁLISE SWOT

A análise do negócio é a bússola que guia as decisões estratégicas, revelando oportunidades de crescimento e direcionando o caminho correto.

S

Strength

(Forças): Pontos fortes da empresa.

W

Weakness

(Fraquezas): Fraquezas da empresa.

O

Opportunity

(Oportunidades): Fatores positivos para a empresa.

T

Threat

(Ameaças): Fatores que podem representar desafios ou ameaças à empresa.

2. ESTRATÉGIAS DE EXPANSÃO

Ideias e implementação de tecnologias para melhorar ainda mais o seu negócio.



Programa de Afiliados

Aumente suas vendas com links

O programa de afiliados é **essencial**. Gigantes como Amazon, Shein, entre outros, os utilizam para impulsionar suas marcas.



Fortalecimento Online

Diversifique as receitas do seu negócio

Fortalecer o comércio online é crucial, já que depender exclusivamente da receita física representa um risco. Oferecemos tecnologia para operacionalizar seu comércio digital.



Escola Online

Mais receita e credibilidade

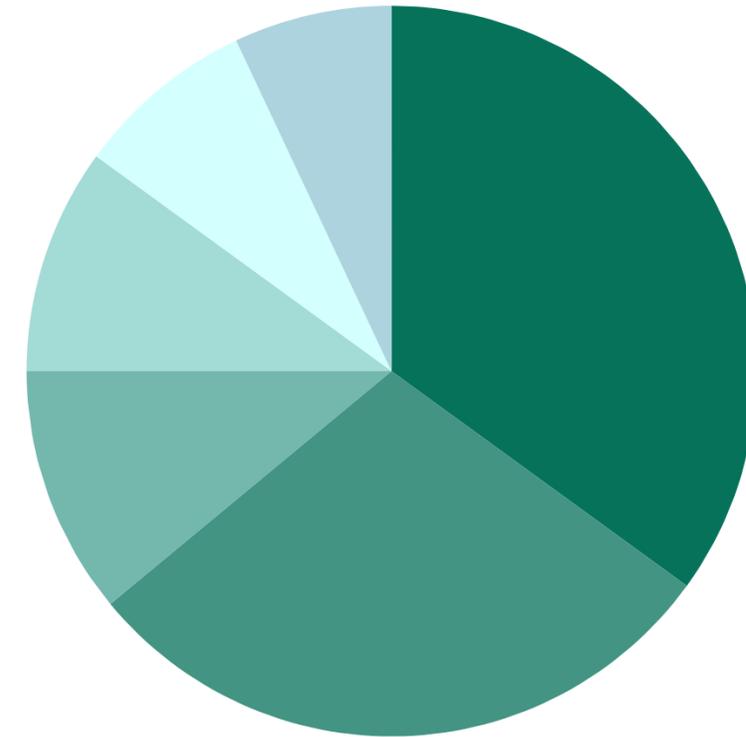
Grandes marcas têm sua **própria escola**, o que gera credibilidade para seu negócio. Em parceria com a Escola do Futuro, ajudamos a criar a sua.

3. DATA DRIVEN

Análise de Dados

Os dados **coletados pelo aplicativo** são direcionados para o Business Intelligence (BI), permitindo análises em tempo real que fornecem informações cruciais para orientar decisões estratégicas.

Algumas
Informações dos
relatórios do B.I



Dados detalhados de desempenho por cidade, região, estabelecimento e perfumista, além de coletar informações importantes como nomes, telefones, e-mails e cidades de lojistas e perfumistas.

4. ECONOMIZE NO MARKETING E TENHA DIFERENCIAIS

Executamos estratégias avançadas de tráfego pago, sem cobrança de custos extras além do investimento direto no Google, Meta e TikTok Ads. Além disso, potencializamos campanhas de tráfego pago com nossa **Plataforma de B2B.**

IMPORTANTE:

**Este suporte é disponibilizado apenas quando requisitado.*



Google Ads

Essencial para aumentar a visibilidade e alcançar o público-alvo, fundamental para qualquer empresa.



YouTube Ads

Impacto amplo a um custo acessível na maior plataforma social global.



Meta

O tráfego pago nas plataformas da Meta (Facebook e Instagram) é crucial para fortalecimento da marca.



Plataforma B2B

Plataforma de Prospecção e Inteligência de Mercado
(veja mais informações a seguir)

PLATAFORMA DE INTELIGÊNCIA DE MERCADO

Recursos de análise, pesquisa e segmentação avançados para otimizar o tráfego pago e estabelecer parcerias comerciais.

Nossa plataforma de prospecção conta com poderosos filtros avançados para mapear mercados potenciais com precisão em todo território nacional. Esses dados não são repassados para nossos contratantes.



Filtros avançados para segmentar com precisão

- Bairro;
- Cidade;
- Nomes de decisores;
- Telefones com alta assertividade; E-mails de sócios;
- CNAE;



CONHEÇA NOSSOS PLANOS EMPRESARIAIS:

PROGRAMA DE PONTOS

- ✓ Aplicativo de pontos ilimitado
- ~~X~~ Mentoria estratégica
- ~~X~~ Clube de assinaturas
- ~~X~~ Fortalecimento de vendas online
- ~~X~~ Programa de afiliados
- ~~X~~ Gestão de tráfego

Mensal

R\$99,99

CONSULTORIA EMPRESARIAL

- ✓ Aplicativo de pontos ilimitado
- ✓ Mentoria estratégica
- ✓ Clube de assinaturas
- ✓ Fortalecimento de vendas online
- ✓ Programa de afiliados
- ✓ Gestão de tráfego

Mensal

R\$999,99